



В споре можно легко прийти к победе с помощью хитрости или использования уловок и запрещенных приемов. Особая тактика и полемические приемы легко могут превратиться в уловки, если использовать их для введения партнера в заблуждение или оказание психологического давления на него. К примеру, из тактики «опровержения второстепенных аргументов» легко может получиться уловка «игнорирование довода», для создания которой делают вид, что никакого сильного аргумента не было. Можно пойти еще дальше и объявить довод несостоятельным. Такую уловку называют «отводом довода». На доводы оппонента можно просто заявить: «Вы это серьезно?».

Уточняющий вопрос, который задается, чтобы выиграть некоторое время для размышления вполне может превратиться в уловку «чрезмерное уточнение», при которой оппоненту задается вопрос, не имеющий смысла.

Опровергая аргумент оппонента, можно преувеличить одну сторону его утверждения, из-за чего оно станет нелепым. Это уловка - «сведение к абсурду». Ее довольно просто нейтрализовать, если заявить: «Не стоит преувеличивать» или «Не будем утрировать».

Тактика «апелляция к публике» становится уловкой, если конкретную ссылку заменяют высказыванием: «По мнению большинства...».